

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ**  
**Львівський національний університет імені Івана Франка**  
**Кафедра європейського права**



**РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**  
**«Міжнародні комерційні угоди»**

Рівень вищої освіти – перший (бакалаврський рівень)

Ступінь вищої освіти – бакалавр

Галузь знань – 29 «Міжнародні відносини»

Спеціальність – 293 «Міжнародне право»

Освітня програма – «Міжнародне право»

Факультет міжнародних відносин

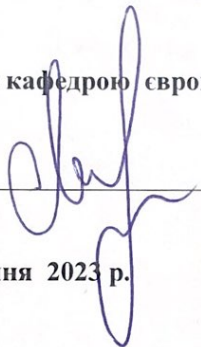
**Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні комерційні угоди» для студентів першого (бакалаврського) рівня вищої освіти галузі знань – 29 «Міжнародні відносини», спеціальності – 293 «Міжнародне право» факультету міжнародних відносин. Львівський національний університет імені Івана Франка. Львів, 2023. 18 с.**

**Розробники:**

**Іваночко Ірина Богданівна, к. ю. н., доцент кафедри європейського права**

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри міжнародного права  
Протокол № 1 від “30” серпня 2023 р.

**Завідувач кафедри європейського права**

  
\_\_\_\_\_  
(д.ю.н., проф. Миківич М.М.)

**“30” серпня 2023 р.**

## 1. Опис навчальної дисципліни

Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні комерційні угоди» розроблена відповідно до освітньої програми «Міжнародне право» підготовки бакалаврів спеціальністю – 293 «Міжнародне право» галузі знань – 29 «Міжнародні відносини».

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, освітня програма, освітній рівень	Характеристика навчальної дисципліни	
		денна форма навчання	
Кількість кредитів – 3	<b>Галузь знань 29 міжнародні відносини</b> <hr/> <small>(шифр, назва)</small>	За вибором студента	
Модулів – 1	<b>Спеціальність 293 Міжнародне право</b> <hr/> <small>(шифр, назва)</small>	Рік підготовки: 4 рік	
Змістових модулів – 1	<b>Освітньо-професійна програма</b>  <b>Міжнародне право</b>	7	-й
		<i>Семестр</i>	
Загальна кількість годин – 90			
Тижневих годин для денної форми навчання:	Освітній рівень: <b>Бакалавр</b>	<i>Лекції</i>	
аудиторних – 4		16 год.	год.
самостійної роботи студента – 3.6		<i>Семінарські заняття</i>	
		32 год.	год.
		<i>Самостійна робота</i>	
		42 год.	год.
	<b>Вид контролю: залік</b>		

## **2. Мета і завдання навчальної дисципліни**

**Мета навчальної дисципліни** - формування системи професійних знань щодо сучасних міжнародних комерційних правовідносинах, вміння приймати виважені та обґрунтовані рішення в рамках своєї професійної компетенції.

### **Завдання навчальної дисципліни:**

дослідження поняття міжнародних комерційних угод;  
характеристика принципів укладення міжнародних комерційних угод;  
аналіз видів міжнародних комерційних угод;  
формування міжнародних комерційних угод;  
дослідження порядку укладення та припинення міжнародних комерційних угод.

### **Загальні компетентності (ЗК):**

знання і розуміння предметної сфери та розуміння професійної діяльності;  
здатність застосовувати отримані знання у практичних ситуаціях;  
здатність аргументовано обирати шляхи вирішення проблеми професійного спрямування, критично оцінювати отримані результати та обґрунтовувати прийняті рішення;

здатність реалізовувати свої права та обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського суспільства та необхідність його постійного розвитку, дотримуватися принципу верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні;

### **Фахові компетентності спеціальності (ФК):**

здатність відстоювати національні інтереси власної держави за допомогою міжнародно-правових інструментів;

уміння вести дипломатичне та ділове листування, опрацьовувати міжнародні документи: договори, акти міжнародних організацій, рішення міжнародних судових органів, аналізувати їх зміст і юридичну природу, складати проекти і супровідну документацію українською та іноземними мовами;

здатність застосовувати знання засад та змісту основних галузей та інститутів міжнародного публічного права, права ЄС та національного права;

здатність надавати юридичні висновки і консультації з питань міжнародного права, національного права України;

здатність адаптувати та використовувати міжнародно-правові норми та принципи у національній правовій системі.

## **3. Програма навчальної дисципліни**

### **Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод.**

Міжнародні комерційні операції та міжнародні комерційні угоди. Поняття, види, сторони та функції. Види та зміст міжнародних комерційних угод. Сутність основних етапів підготовки міжнародних комерційних угод. Принципи міжнародних комерційних договорів.

### **Тема 2. Правове регулювання міжнародної комерційної діяльності.**

Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів. Принципи міжнародних комерційних договорів. Загальні умови продажів. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС-2021). Форс-мажорні застереження.

### **Тема 3. Міжнародна купівля-продаж товарів.**

Міжнародна купівля-продаж: сутність, значення, сучасний стан в Україні. Нормативно-правове регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів. Поняття та ознаки договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Підготовка до укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та його укладання.

### **Тема 4. Міжнародна торгівля послугами.**

Поняття та особливості міжнародної торгівлі послугами. Класифікація послуг у міжнародній торгівлі. Способи поставки послуг та механізми здійснення угод із міжнародної торгівлі послугами. Регулювання міжнародної торгівлі послугами. Основні тенденції розвитку світового ринку послуг.

### **Тема 5. Договори міжнародного перевезення.**

Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень. Види міжнародних перевезень. Правове регулювання міжнародних перевезень. Морські перевезення. Перевезення авіатранспортом. Перевезення залізницею. Перевезення автомобільним транспортом.

### **Тема 6. Міжнародні інвестиційні угоди.**

Міжнародні інвестиційні угоди: основні аспекти розвитку. Загальна характеристика та види міжнародних інвестиційних угод. Багатосторонні інвестиційні угоди. Регіональні інвестиційні договори. Міжнародно-правове регулювання інвестиційних відносин в Україні.

### **Тема 7. Посередницька діяльність в міжнародному комерційній діяльності.**

Сутність посередництва та його роль в міжнародній торгівлі. Основні види та типи посередників. Види міжнародних посередницьких операцій. Торгово-посередницькі операції та їх функції. Проблеми ставлення та розвитку торговельно-посередницької діяльності в Україні.

### **Тема 8. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.**

Міжнародний ринок інтелектуальної власності: поняття та економічна роль. Основні міжнародні договори у сфері інтелектуальної власності. Роль двосторонніх торговельних угод у забезпеченні прав інтелектуальної власності. Комерціалізація об'єктів інтелектуальної власності: зміст, принципи та основні способи. Франчайзинг. Міжнародний лізинг.

#### 4. Структура навчальної дисципліни

№ п/п	ТЕМА	Кількість годин			
		Лекції	Семінарські заняття	Самостійна робота	Разом
Змістовний модуль 1					
1.	Сутність міжнародних комерційних угод	2	4	5	
2.	Правове регулювання міжнародної комерційної діяльності	2	4	5	
3.	Міжнародна купівля-продаж товарів	2	4	5	
4.	Міжнародна торгівля послугами	2	4	5	
5.	Договори міжнародного перевезення	2	4	5	
6.	Міжнародні інвестиційні угоди	2	4	5	
7.	Посередницька діяльність в міжнародному комерційній діяльності	2	4	5	
8.	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності	2	4	7	
<b>Всього за 1 семестр:</b>		<b>16</b>	<b>32</b>	<b>42</b>	<b>90</b>

#### 5. Плани семінарських занять

##### Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод (2 год.)

1. Міжнародні комерційні операції: загальна характеристика.
2. Міжнародні комерційні угоди: поняття, сторони та функції.
3. Види та зміст міжнародних комерційних угод.
4. Сутність основних етапів підготовки міжнародних комерційних угод.
5. Принципи міжнародних комерційних договорів.

##### **Рекомендована література (див. пун. 11):**

##### ***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

##### ***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси:** 1,2, 3.

## **Тема 2. Правове регулювання міжнародної комерційної діяльності (2 год.)**

1. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.
2. Принципи міжнародних комерційних договорів.
3. Загальні умови продажів. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС-2021). Форс-мажорні застереження.

### **Рекомендована література (див. пун. 11):**

#### ***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

#### ***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси:** 1,2, 3.

## **Тема 3. Міжнародна купівля-продаж товарів (2 год.)**

1. Міжнародна купівля-продаж: сутність, значення, стан в Україні в умовах воєнного стану.
2. Нормативно-правове регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів.
3. Поняття та ознаки договору міжнародної купівлі-продажу товарів.
4. Підготовка до укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та його укладання.

### **Рекомендована література (див. пун. 11):**

#### ***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

#### ***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси:** 1,2, 3.

## **Тема 4. Міжнародна торгівля послугами (2 год.)**

1. Поняття та особливості міжнародної торгівлі послугами.
2. Класифікація послуг у міжнародній торгівлі.
3. Способи поставки послуг та механізми здійснення угод із міжнародної торгівлі послугами.
4. Регулювання міжнародної торгівлі послугами.
5. Основні тенденції розвитку світового ринку послуг.

### **Рекомендована література (див. пун. 11):**

#### ***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

#### ***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси: 1,2, 3.**

### **Тема 5. Договори міжнародного перевезення (2 год.)**

1. Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень.
2. Види міжнародних перевезень.
3. Правове регулювання міжнародних перевезень.
4. Морські перевезення.
5. Перевезення авіатранспортом.
6. Перевезення залізницею.
7. Перевезення автомобільним транспортом.

#### **Рекомендована література (див. пун. 11):**

***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси: 1,2, 3.**

### **Тема 6. Міжнародні інвестиційні угоди (2 год.)**

1. Міжнародні інвестиційні угоди: основні аспекти розвитку.
2. Загальна характеристика та види міжнародних інвестиційних угод.
3. Багатосторонні інвестиційні угоди.
4. Регіональні інвестиційні договори.
5. Міжнародно-правове регулювання інвестиційних відносин в Україні та особливості в умовах воєнного стану.

#### **Рекомендована література (див. пун. 11):**

***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси: 1,2, 3.**

### **Тема 7. Посередницька діяльність в міжнародному комерційній діяльності.**

1. Сутність посередництва та його роль в міжнародній торгівлі.



2. Основні види та типи посередників.
3. Види міжнародних посередницьких операцій.
4. Торгово-посередницькі операції та їх функції.
5. Проблеми ставлення та розвитку торговельно-посередницької діяльності в Україні.

**Рекомендована література (див. пун. 11):**

***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси:** 1,2, 3.

**Тема 8. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності (2 год.)**

1. Міжнародний ринок інтелектуальної власності: поняття та економічна роль.
2. Основні міжнародні договори у сфері інтелектуальної власності.
3. Роль двосторонніх торговельних угод у забезпеченні прав інтелектуальної власності.
4. Комерціалізація об'єктів інтелектуальної власності: зміст, принципи та основні способи.
5. Франчайзинг: загальна характеристика.
6. Міжнародний лізинг: особливості.

**Рекомендована література (див. пун. 11):**

***Базова (основна) література:***

*Нормативно-правові акти:* 1,2,3,4.

*Наукова література:* 1;2; 3; 4; 5; 6; 7.

***Допоміжна (додаткова) література:***

*Спеціальна література:* 1,2,3,4.

**Інтернет-ресурси:** 1,2, 3.

**Зміст самостійної роботи**

1. Характеристика міжнародних комерційних угод: особливості.
2. Функції міжнародних комерційних угод.
3. Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності (опрацювання додаткової літератури).
4. Міжнародна купівля-продаж різних видів товарів та їх особливості.
5. Загальна характеристика міжнародної торгівлі послугами (опрацювання додаткової літератури за темою).

6. Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини (опрацювання додаткової літератури за темою).
7. Посередницька діяльність в міжнародному комерційному обороті.
8. Страхування в міжнародній торговельній діяльності
9. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин
10. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин (опрацювання додаткової літератури за темою)

### **7. Методи навчання**

У ході викладання навчальної дисципліни підлягають використанню методи, спрямовані на:

- формування у студентів інтересу до пізнавальної діяльності й відповідальності за навчальну працю;
- забезпечення мисленнєвої діяльності (індуктивного, дедуктивного, репродуктивного та пошукового характеру);
- а також методи, пов'язані із контролем за навчальною діяльністю студентів.

Серед методів навчання, зокрема, підлягають застосуванню наступні: розповідь, пояснення, бесіда, лекція, демонстрація, спостереження, обговорення, дослідницькі проекти, підготовка та презентація індивідуальної роботи.

### **8. Методи контролю**

Поточний контроль:

- усне опитування; перевірка тестових завдань; перевірка модульних завдань;
- перевірка письмових (індивідуальних, практичних) робіт, конспектів.

Підсумковий контроль: залік

### **9. Розподіл балів, що присвоюються студенту**

Оцінювання результатів засвоєння навчальної дисципліни «Міжнародні комерційні угоди» передбачає проведення поточного контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Поточний контроль знань студентів включає: контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на семінарських заняттях із застосуванням таких засобів: усне, письмове або експрес-опитування, виконання тестових завдань, розв'язання практичних завдань. Протягом семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи з наданої викладачем тематики з подальшою його презентацією.

При виконанні самостійної роботи студент зобов'язаний дотримуватися правил щодо академічної доброчесності та безпосередньо недопущення плагіату.

При вивченні курсу «Міжнародні комерційні угоди» студент може набрати максимум 100 балів. Максимальна кількість балів за усі види роботи студента, описані у таблиці.

Контроль семінарських занять	Тестовий контроль	Самостійна робота студента
<b>= 40 балів</b>	<b>= 20 балів</b>	<b>= 20 балів</b>
За одне семінарське заняття студент може отримати максимум <b>5 балів</b> . Усі бали за семінарські заняття <b>сумуються</b> в кінці вивчення даної навчальної дисципліни	Тести (кожне питання оцінюється в <b>1 бал</b> ) Усі бали за тести <b>сумуються</b> в кінці вивчення даної навчальної дисципліни	Полягає у виконанні студентом індивідуальних завдань: Підготовка міжнародної комерційної угоди (двох видів) Один документ (сформований відповідно до вимог) – 10 балів

#### 10. Шкала оцінювання: Університету, національна та ECTS

Оцінка в балах	Оцінка ECTS	Визначення	За національною шкалою	
			Екзаменаційна оцінка, оцінка з диференційованого заліку	Залік
90 – 100	A	Відмінно	Відмінно	Зараховано
81-89	B	Дуже добре	Добре	
71-80	C	Добре		
61-70	D	Задовільно	Задовільно	
51-60	E	Достатньо		
0-50			Незадовільно	Не зараховано

*90-100 балів (відмінно)* - виставляється студенту, який дав повну і правильну відповідь на всі питання, що базуються на знанні міжнародно-правових актів, національного законодавства, судової практики, наукової та спеціальної літератури. Виконав усі індивідуальні завдання.

*81-89 балів (дуже добре)* - виставляється студенту, який дав не цілком повну але правильну відповідь на всі питання, що базується на знанні предмету. Виконав усі індивідуальні завдання.

*71-80 балів (добре)* - виставляється студенту, який дав повну і правильну відповідь, але не на всі питання, або відповідь не базується на всіх складових джерелах вивчення. Однак у підсумку його відповідь повинна базуватись не менше ніж на двох базових джерелах. Виконав усі індивідуальні завдання.

61-70 балів (задовільно) - виставляється студенту, який не дав вичерпної детальної відповіді на питання контрольних завдань і яка базується тільки на одному із рекомендованих джерел вивчення матеріалу. Виконав не усі індивідуальні завдання.

51-60 балів (достатньо) - виставляється студенту, який не дав вичерпної (достатньої) відповіді на питання контрольних завдань та не може назвати джерела інформації навчальної дисципліни. Виконав не усі індивідуальні завдання.

0-50 балів (незадовільно) - виставляється студенту, який виявив значні прогалини в знаннях основного навчального матеріалу, допустив принципові помилки у виконанні передбачених програмою завдань, незнайомий з основною юридичною літературою з дисципліни. Виконав не усі індивідуальні завдання або взагалі нічого не зробив.

## 11. Рекомендована література

### 11. 1. Базова (основна) література:

#### 1.1.1. Міжнародно-правові акти та національне законодавство:

1. Конституція України: Прийнята на п'ятій сесії Верховної Ради України 28 червня 1996 року // Відомості Верховної Ради України. 1996. № 30. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254%D0%BA/96-%D0%B2%D1%80#Text>.

2. Угода про асоціацію між Україною, з однієї сторони, та Європейським Союзом, Європейським співтовариством з атомної енергії і їхніми державами-членами, з іншої сторони, 2014 р. URL: [http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/984\\_011](http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/984_011).

3. Віденська конвенція про право міжнародних договорів від 23.05.1969 р. URL: [http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995\\_118\\_5](http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/995_118_5).

4. Конвенція Організації Об'єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11 квітня 1980 року. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_003#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003#Text).

#### 1.1.2. Наукова література:

1. Міжнародні комерційні угоди / Димінська О. Ю., Кібенко О. Р., Кирвель І. Ю. та ін.; за ред. У. Хельмана, С. О. Балашенко, В. І. Нагнібеди. Хмельницький: Хмельницький університет управління та права, 2015. 524 с.

2. Міжнародне приватне право: Особлива частина: підруч./за ред. А. С. Довгера і В. І. Кисіля. Київ : Алерта, 2013. 400 с.

3. Міжнародне торговельне право: навч. посіб. / О.М. Мальський, А. М. Ягольник. Київ: Знання, 2005. 595 с.

4. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регламентування. Навч. посібник / За редакцією Козака Ю. Г., Логвінової Н. С. Київ: Центр учбової літератури, 2010. 648 с.

5. Крилова Н. В. Управління міжнародними торговельними операціями: Навч. посіб. Київ: МАУП, 2006. 232 с.

6. Зовнішньоекономічні операції і контракти: навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. Київ : Центр навчальної літератури, 2004. 608 с.

7. Козловський, В. О. Укладання зовнішньоекономічних договорів і контрактів: навч. посіб. Вінниця : ВНТУ, 2009. 166 с.

### 11.2. Допоміжна

1. Зовнішньоекономічний договір (контракт) купівлі-продажу: правове регулювання: монографія. Вінниця : ВНТУ, 2013. 247 с.
2. Боярська З.І. Міжнародне комерційне право. Київ, 2020. 124 с.
3. Козик В. В. Зовнішньоекономічні операції і контракти. Навч. посіб. / В. В. Козик, Л. А. Панкова, Я. С. Крап'як, О. Ю. Григор'єв, А. О. Босак. 2-ге вид. Київ : Центр навчальної літератури, 2004. 608 с.
4. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: Навч.-метод. посібник для самост. вивч. дисц. Т. М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т. В. Кальченко. Київ : КНЕУ, 2003. 256 с.

### **Інтернет-ресурси**

1. Офіційний веб-портал Верховної Ради України. <http://portal.rada.gov.ua/>
2. Офіційне інтернет-представництво Президента України. <http://www.president.gov.ua/>
3. Єдиний веб-портал органів виконавчої влади України. <http://www.kmu.gov.ua/>