МІНІСТЕРСВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ

Львівський національний університет імені Івана Франка

Кафедра європейського права

«ЗАТВЕРДЖУЮ»
Проректор
_____
«___» _____2023 р.

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ «ТОРГОВЕ ПРАВО ЄС»

Рівень вищої освіти – перший (бакалаврський рівень)

Ступінь вищої освіти – бакалавр

Галузь знань – 29 «Міжнародні відносини»

Спеціальність – 293 «Міжнародне право»

Освітня програма – «Міжнародне право»

Факультет міжнародних відносин

2023

Робоча програма навчальної дисципліни «ТОРГОВЕ ПРАВО ЄС» для студентів першого (бакалаврського) рівня вищої освіти галузі знань – 29 «Міжнародні відносини», спеціальності – 293 «Міжнародне право» факультету міжнародних відносин. Львівський національний університет імені Івана Франка. Львів, 2023. _____ с.

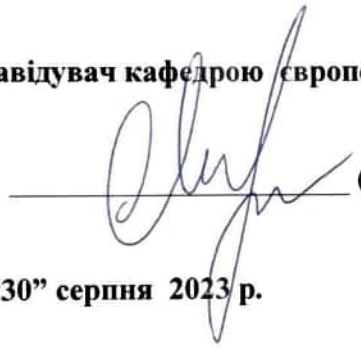
Розробники:

Головко-Гавришева Оксана Ігорівна, к. ю. н, доц., доцент кафедри європейського права

Робоча програма затверджена на засіданні кафедри європейського права

Протокол № 1 **від "30" серпня 2023 р.**

Завідувач кафедрою європейського права



(д.ю.н., проф. Микієвич М. М.)

"30" серпня 2023 р.

© Головко-Гавришева О.І., 2023

1. Опис навчальної дисципліни

Робоча програма навчальної дисципліни «Торгове право ЄС» розроблена відповідно до освітньої програми «Міжнародне право» підготовки бакалаврів спеціальністю – 293 «Міжнародне право» галузі знань – 29 «Міжнародні відносини».

<table>
<tr><td rowspan="2">Найменування показників</td><td rowspan="2">Галузь знань, напрям підготовки, освітньо-кваліфікаційний рівень</td><td colspan="2">Характеристика навчальної дисципліни</td></tr>
<tr><td>денна форма навчання</td><td></td></tr>
<tr><td>Кількість кредитів – 3</td><td>Галузь знань
29 міжнародні відносини
(шифр, назва)</td><td colspan="2">Нормативна
(за вибором студента)</td></tr>
<tr><td>Модулів – 1</td><td>Напрям
293-Міжнародне право
(шифр, назва)</td><td colspan="2">Рік підготовки:</td></tr>
<tr><td>Змістових модулів –1</td><td rowspan="4">Спеціальність (професійне спрямування)
Міжнародне право</td><td>четвертий</td><td>-й</td></tr>
<tr><td>Курсова робота</td><td colspan="2">Семестр</td></tr>
<tr><td rowspan="2">Загальна кількість годин - 90</td><td>8-й</td><td>-й</td></tr>
<tr><td colspan="2">Лекції</td></tr>
<tr><td rowspan="10">Тижневих годин для денної форми навчання:
аудиторних –2
самостійної роботи студента – 3.6</td><td rowspan="10">Освітньо-кваліфікаційний рівень:
бакалавр</td><td>20 год.</td><td>год.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Семінарські заняття</td></tr>
<tr><td>10 год.</td><td>год.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Лабораторні</td></tr>
<tr><td>год.</td><td>год.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Самостійна робота</td></tr>
<tr><td>60 год.</td><td>год.</td></tr>
<tr><td colspan="2">Вид контролю: іспит</td></tr>
</table>

2. Мета і завдання навчальної дисципліни

Мета навчальної дисципліни – формування системи професійних знань щодо правових засад здійснення торгівельної діяльності у Європейському Союзі та правового регулювання торгівельних відносин України та ЄС.

***Завдання навчальної дисципліни*:**

дослідження природи, змісту та особливостей торгівельного права ЄС;

характеристика компонентів внутрішнього ринку ЄС та основних економічних свобод;

характеристика спільної торговельної політики України та ЄС і особливостей її реалізації;

виокремлення особливостей правового регулювання торгівельних відносин між Україною та ЄС, зокрема в частині реалізації положень про поглиблену і всеоохопну зону вільної торгівлі між Україною та ЄС з перспектив повноправного членства у ЄС.

Загальні компетентності (ЗК):

здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу;

знання і розуміння предметної сфери та розуміня професійної діяльності;

здатність застосовувати отримані знання у практичних ситуаціях;

здатність реалізовувати свої права та обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського суспільства та необхідність його постійного розвитку, дотримуватися принципу верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні;

здатність працювати як автономно, так і в команді та відповідати за якість виконаної роботи;

здатність цінувати та поважати різноманітність і мультикультурність.

Знання і розуміння предметної сфери та розуміня професійної діяльності.

Здатність спілкуватися іноземними мовами як усно, так і письмово.

Здатність застосовувати отримані знання у практичних ситуаціях.

Фахові компетентності спеціальності (ФК):

Здатність відстоювати національні інтереси власної держави за допомогою міжнародно-правових інструментів.

Вміти здійснювати юридичний аналіз та надавати юридичну кваліфікацію подій міжнародного життя на основі міжнародно-правових норм.

Здатність застосовувати знання засад та змісту основних галузей та інститутів міжнародного публічного права, права ЄС та національного права.

Знати і розуміти реальне співвідношення та взаємодії міжнародного права, зовнішньої політики та дипломатії, а також міжнародного та національного права.

Здатність адаптувати та використовувати міжнародно-правові норми та принципи у національній правовій системі.

Здатність розуміти особливості міжнародно-правових явищ, прогнозувати основні напрямки розвитку міжнародного права.

Уміння розробляти юридичну позицію в інтересах клієнта, а також контраргументи проти позиції опонентів; проводити дискусію з міжнародно-правових та загально-юридичних питань.

Здатність до юридичного обслуговування основних видів зовнішньоекономічних операцій та міжнародної економічної діяльності.

Володіти знаннями про особливості застосування європейського права та права Європейського Союзу, які зумовлені членством нашої держави у Раді Європи та кандидатом у члени ЄС.

Знати і розуміти реальне співвідношення та взаємодії міжнародного права, зовнішньої політики та дипломатії, а також міжнародного та національного права.

Здатність аналізувати договірний та інституційний механізм правового регулювання європейської інтеграції, вміння аналізувати практику рішень Суду ЄС та національних судів держав-членів.

Здатність адаптувати та використовувати міжнародно-правові норми та принципи у національній правовій системі.

Здатність надавати юридичні висновки і консультації з питань міжнародного права, національного права України; визначати юридичні ризики зовнішньоекономічних ініціатив, встановлювати шляхи їхньої мінімізації.

У результаті вивчення навчальної дисципліни студенти ***повинні знати:***

Поняття, предмет, систему і методи торгового права ЄС;

Основи правового регулювання торгівельних відносин у Європейському Союзі, правове регулювання внутрішнього ринку ЄС, його основних компонентів у зовнішньоекономічному вимірі;

Правові основи спільної торгівельної політики ЄС і особливості її реалізації;

Договірне регулювання торгівельних відносин ЄС з третіми країнами;

Практику Суду ЄС у сфері зовнішньоекономічної, і зокрема щодо регулювання торгівельних відносин ЄС з третіми країнами;

Особливості співпраці України та ЄС у сфері торгівлі і зовнішньоекономічних відносин в частині реалізації Угоди про асоціацію між Україною та ЄС з перспективи набуття членства у ЄС і потреб у відновленні економіки України у післявоєнний час.

У процесі вивчення начальної дисципліни студенти ***повинні вміти:***

Аналізувати правове регулювання внутрішнього ринку ЄС, основних економічних свобод, спільної торгівельної політики ЄС на рівні первинного права ЄС, актів вторинного права ЄС, міжнародних договорів та відповідної практики Суду ЄС;

виражати свої пропозиції щодо особливостей реалізації спільної торгівельної політики ЄС у державах-членах та практики торгівельної співпраці між ЄС і третіми країнами та міжнародними економічними організаціями;

використовувати отримані знання для обгрунтування доцільності модернізації правової системи України з врахуванням досвіду країн і вимог сучасності, зокрема у контексті членства України у Раді Європи і набуття членства у Європейському Союзі;

орієнтуватися у фаховій рекомендованій літературі та опрацьовувати міжнародно-правові акти та національне законодавство.

<u>Програмні результати навчання (ПРН):</u>

проводити збір та аналіз матеріалів з різних джерел;

формулювати власні обґрунтовані судження на основі аналізу відомої проблеми;

вільно використовувати для професійної діяльності доступні інформаційні технології і бази даних;

використовувати практику теоретичні знання щодо виникнення і функціонування основних правових систем сучасності для обґрунтування і захисту власної позиції, захисту інтересів клієнта та в інших професійних сферах;

застосовувати набуті знання та уміння при вирішенні практичних завдань.

Навчальна дисципліна «Торгове право ЄС» знаходиться в тісному зв'язку з навчальними дисциплінами: «Правові системи сучасності», «Міжнародне публічне право», «Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності», «Міжнародне приватне право», «Право СОТ», «Право ЄС», та інші.

3. Програма навчальної дисципліни

Змістовий модуль 1.

Тема №1. Поняття та джерела торгового права ЄС (2 год).

Торгове право ЄС: сучасні підходи і дефініції. Повноваження ЄС у сфері торгівлі: загальна характерстика. Зовнішній вимір внутрішнього ринку ЄС. Поняття спільної торговельної політики ЄС. Акти вторинного права щодо регулювання торгівельних відносин. Співпраця між ЄС та сучасними економічними організаціями.

Тема №2. Міжнародні договори як основне джерело торгового права ЄС (2 год).

Поняття, види та порядок укладення міжнародних договорів у ЄС. Повноваження ЄС щодо укладення міжнародних договорів у сфері міжнародного торгівлі. Паралелізм внутрішньої та зовнішньої компетенції ЄС. Види міжнародних договорів ЄС з торгівельних питань та їхні особливості. Співпраця ЄС та СОТ.

Тема №3. Зовнішій вимір внутрішнього ринку ЄС (2 год).

Внутрішній ринок ЄС та його компоненти. Повноваження ЄС щодо регулювання внутрішнього ринку. Зовнішній вимір внутрішнього ринку ЄС. Секторальна співпраця з торговельних питань. Правові питання реалізації внутрішнього ринку: міжнародно-правові та національно-правові аспекти.

Тема №4. Правові основи вільного переміщення товарів, капіталів, послуг та осіб (2 год).

Правове регулювання вільного руху товарів, послуг, осіб та капіталу: спільні та відмінні риси економічних свобод ЄС. Правове регулювання захисту конкуренції та державної допомоги в ЄС: зовнішньоторговельні аспекти. Доступ до внутрішнього ринку ЄС як об'єкт співробітництва між ЄС і третіми країнами.

Тема №5. Правове регулювання імпорту та експорту в ЄС (2 год).

Спільна торговельна політика і загальні засади імпорту та експорту в ЄС. Торгівельні тарифи ЄС. Особливості торгівлі товарами, послугами і торгівельними аспектами інтелектуальної власності в ЄС. Тарифне і нетарифне регулювання імпорту та експорту в ЄС. Цифровізація і її вплив на регулювання імпорту та експорту в ЄС. Протидія економічній злочинності і торгівлі контрафактною продукцією.

Тема № 6. Інструменти торговельної політики ЄС. Санкції і ембарго як інструменти зовнішньоторговельної політики ЄС (2 год).

Поняття та види інструментів торговельної політики ЄС. Торгівельні ембарго як інструмент торговельної політики ЄС. Санкції як інструменти торговельної політики ЄС. Правові підстави для ембарго та санкцій у праві ЄС. Види санкцій за правом ЄС. Правові наслідки запровадження санкцій для регулювання співробітництва ЄС з третіми країнами. Правові проблеми забезпечення і реалізації санкцій у праві ЄС.

Тема №7. Заходи зовнішньоторговельного захисту в ЄС (2 год).

Поняття та види інструментів торговельного захисту в ЄС. Інструменти торговельного захисту ЄС і їхня відповідність праву СОТ. Антидемпінгові, антисубсидійні та запобіжні інструменти зовнішньоторговельного захисту як елемент протидії нечеасним діловим практикам у міжнародній торгівлі.

Тема 8. Правове регулювання окремих секторів у зовнішній торгівлі в ЄС (2 год).

Секторальне регулювання торгівлі між ЄС і третіми країнами: транспорт, послуги, текстиль, ядерна продукція, продукція оборонного призначення. Особливості торгівлі продукцією оборонного і подвійного призначення у час війни рф проти України.

Тема 9. Правове регулювання торгівлі між Україною та ЄС (4 год).

Історія та сучасність торгівельних відносин між Україною та ЄС. Угода про асоціацію між Україною та ЄС як правова основа співпраці у торгівельній сфері. Зобов'язання України та ЄС щодо зони вільної торгівлі між Україною та ЄС. Сучасний стан виконання Україною зобов'язань щодо забезпечення і реалізації положень УАЄС про всеоохопну і всеосяжну зону вільної торгівлі між Украхною та ЄС. Правові інструменти вирішення торгівельних спорів між Україною та ЄС. Торгівля між Україною та ЄС у час війни: особливості правового регулювання. Правові аспекти допомоги ЄС Україні в економічній сфері на сучасному етапі. Торгівля між Україною та ЄС товарами військового і оборонного призначення. Загальна характеристика Фонду миру ЄС (European Peace Facility).

4. Структура навчальної дисципліни

№ п/п	ТЕМА	Кількість годин			
		Лекції	Семінарські заняття	Самостійна робота	Разом
Змістовний модуль 1					
1.	Поняття та джерела торгового права ЄС	2		6	
2.	Міжнародні договори як основне джерело торгового права ЄС	2	2	6	
3.	Зовнішній вимір внутрішнього ринку ЄС.	2		6	
4.	Правові основи вільного переміщення товарів, капіталів, послуг та осіб	2		6	
5.	Правове регулювання експорту та	2	2	6	

	імпорту товарів в ЄС				
6.	Інструменти торговельної політики ЄС. Санкції і ембарго як інструменти зовнішньоторговельної політики ЄС	2	2	8	
7.	Заходи зовнішньоторговельного захисту в ЄС	2		6	
8.	Правове регулювання окремих секторів у зовнішній торгівлі в ЄС	2		6	
9.	Правове регулювання торгівлі між Україною та ЄС	4	4	10	
	Всього за 1 семестр:	20	10	60	90

5. Плани семінарських занять

Тема 1. Міжнародні договори як основне джерело торгового права ЄС (2 год).

1. Міжнародні договори ЄС у сфері регулювання торговельних відносин: загальна характеристика
2. Доктрина паралелізму внутрішньої та зовнішньої компетенції ЄС.
3. Види міжнародних договорів ЄС у сфері торговельних відносин та їхні особливості.

Базова (основна) література: 18; 24; 35.

Тема 2. Правове регулювання експорту та імпорту в ЄС

1. Спільна торговельна політика ЄС: загальні засади правового регулювання.
2. Правові інструменти ЄС шодо регулювання торгівельних відносин з третіми країнами.
3. Правове регулювання імпорту в ЄС: загальні засади і галузеві особливості
4. Правове регулювання експорту в ЄС: загальні засади і галузеві особливості

Базова (основна) література: 18; 24; 35.

Тема 3. Санкції як інструменти торговельної політики ЄС (2 год).

1. Правові засади для запровадження санкцій за правом ЄС.
2. Види санкцій за правом ЄС.
3. Правові наслідки санкцій у праві ЄС.
4. Санкції ЄС щодо рф та Білорусі: проблеми забезпечення і реалізації санкцій

Базова (основна) література: 18; 24; 35.

Тема 4. Правове регулювання відносин між Україною та ЄС у сфері торгівлі

1. УАЄС як основний інструмент регулювання співпраці між Україною та ЄС у сфері торгівлі.
2. Всеоохопна і всеосяжна зона вільної торгівлі між Україною та ЄС: загальна характеристика та сучасні практики торговельного співробітництва.
3. Торговельні відносини між Україною та ЄС у час війни: правові особливості сучасної співпраці.
4. Правові механізми вирішення торгівельних спорів між Україною та ЄС.

Базова (основна) література: 12, 18; 24; 35.

6. Питання для самоконтролю

1. Поняття торгового права ЄС
2. Предмет, метод та система торгового права ЄС
3. Спільна торгівельна політика ЄС: суть та правові основи
4. Поняття та види джерел торгового права ЄС
5. Первинні джерела торгового права ЄС
6. Вторинні джерела торгового права ЄС
7. Місце норм СОТ в праві ЄС
8. Розвиток зовнішньоторгових зв'язків у Стародавньому Римі
9. Розвиток зовнішньоторгових зв'язків Київської Русі
10. Правове регулювання торгівлі у Європі в період 16-18 ст.
11. Правове регулювання торгівлі у Європі в період 18-поч 19 ст.
12. Особливості торгових договорів у період між двома світовими війнами
13. Основні етапи формування правових основ розвитку торгових відносин в рамках Європейського Союзу
14. Поняття та суть Спільного ринку.
15. Поняття та зміст свобод Спільного ринку
16. Поняття та компоненти Митного Союзу
17. Правове регулювання електронної торгівлі в ЄС
18. Поняття та структура спільного митного тарифу
19. Товарна номенклатура та ставки митних тарифів
20. Адвалорні та специфічні мита
21. Поняття та призначення тарифних преференцій
22. Тарифні квоти та тарифні стелі
23. Антидемпінгові, компенсаційні та репресивні мита
24. Регулювання імпорту товарів в ЄС
25. Імпорт нетекстильних товарів із країн з ринковою економікою
26. Інформаційна та консультативна процедура
27. Процедура розслідування та нагляду
28. Імпорт текстильних товарів із країн з ринковою економікою. Спеціальні інструменти контролю за імпортом
29. Загальні принципи та правила експорту товарів з ЄС
30. Регулювання окремих видів експорту
31. Заходи з підтримки експорту
32. Особливості квотування та ліцензування
33. Інструменти зовнішньоторгівельного захисту в ЄС
34. Особливості правового регулювання зовнішньоторгівельних відносин ЄС з європейськими країнами

35. Особливості правового регулювання зовнішньоторгівельних відносин ЄС зі США та Японією
36. Особливості правового регулювання торгівлі з країнами, що розвиваються
37. Поняття та суть антидемпінгового регулювання
38. Основні складові та інституційні рамки демпінгу.
39. Процедура антидемпінгового розслідування.
40. Антидемпінгові мита. Адвалорні, специфічні та плаваючі мита
41. Завершення антидемпінгових розслідувань при добровільному зобов'язанні експортера
42. Заходи захисту від субсидованого експорту.
43. Поняття експортної субсидії. Ідентифікація та визначення розміру субсидій
44. Компенсаційні мита. Захисні торгівельні заходи країн-членів ЄС
45. Захисні торгові заходи держав-членів
46. Регулювання аграрної продукції в рамках ЄС
47. Регулювання торгівлі текстильними виробами
48. Особливості торгівлі легковими автомобілями
49. Регулювання торгівлі вугіллям та продукцією сталеварної промисловості
50. Регулювання торгівлі ядерними матеріалами
51. Історія торгових відносин України з ЄС
52. Правові основи здійснення торгівлі між Україною та ЄС
53. Угода про партнерство та співробітництво між Україною та ЄС
54. Суть торгівельного режиму між Україною та ЄС
55. Заборони та обмеження щодо імпорту, експорту або транзиту товарів
56. Умови застосування застережних заходів. Застережні заходи за ст. 18 УПС. Міжвідомча комісія з міжнародної торгівлі
57. Антидемпінгові процедури та заходи компенсаційного характеру
58. Особливості правового регулювання торгівлі текстильною продукцією між Україною та ЄС
59. Особливості правового регулювання торгівлі сталеливарними виробами між Україною та ЄС
60. Особливості правового регулювання торгівлі ядерними матеріалами між Україною та ЄС
61. Перспективи розвитку правового регулювання торгових відносин між Україною та ЄС

7. Методи навчання

У ході викладання навчальної дисципліни підлягають використанню методи, спрямовані на:

- формування у студенів інтересу до пізнавальної діяльності й відповідальності за навчальну працю;
- забезпечення мисленнєвої діяльності (індуктивного, дедуктивного, репродуктивного та пошукового характеру);
- а також методи, пов'язані із контролем за навчальною діяльністю студентів.

Серед методів навчання, зокрема, підлягають застосуванню наступні: розповідь, пояснення, бесіда, лекція, демонстрація, спостереження, обговорення, дослідницькі проекти, підготовка та презентація індивідуальної роботи.

8. Методи контролю

Поточний контроль:

- усне опитування; перевірка тестових завдань; перевірка модульних завдань;
- перевірка письмових (індивідуальних, практичних) робіт, конспектів.

Підсумковий контроль: залік у онлайн-форматі.

9. Розподіл балів, що присвоюються студенту

Оцінювання результатів засвоєння навчальної дисципліни «Правові системи сучасності» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Поточний контроль знань студентів включає: контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на семінарських заняттях із застосуванням таких засобів: усне, письмове або експрес-опитування, виконання тестових завдань, розв'язання практичних завдань. Протягом семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи з наданої викладачем тематики з подальшою його презентацією.

При виконанні самостійної роботи студент зобов'язаний додержуватися правил щодо академічної доброчесності та безпосередньо недопущення плагіату.

При вивченні курсу «Правові системи сучасності» студент може набрати максимум 100 балів. Максимальна кількість балів за усі види роботи студента, описані у таблиці.

Контроль семінарських занять	**Самостійна робота студента**	**Модульний контроль**
= 30 балів	**= 50 балів**	**= 20 балів**
За одне семінарське заняття студент може отримати максимум **5 балів.** Усі бали за семінарські заняття **сумуються** в кінці вивчення даної навчальної дисципліни	Полягає у виконанні студентом індивідуального завдання з дослідження правових аспектів торговельних відносин між Україною та ЄС, теоретичних і практичних проблем реалізації спільної торговельної політики ЄС в Україні та у ЄС, тощо	Полягає у тестуванні знань студентів

10. Шкала оцінювання: Університету, національна та ECTS

Оцінка в балах	*Оцінка ECTS*	*Визначення*	*За національною шкалою*	
			Екзаменаційна оцінка, оцінка з диференційованого заліку	*Залік*
90 – 100	A	Відмінно	Відмінно	Зараховано
81-89	B	Дуже добре	Добре	
71-80	C	Добре		
61-70	D	Задовільно	Задовільно	
51-60	E	Достатньо		
0-50			Незадовільно	Незараховано

90-100 балів (відмінно) - виставляється студенту, який дав повну і правильну відповідь на всі питання, що базуються на знанні міжнародно-правових актів, національного законодавства, судової практики, наукової та спеціальної літератури. Виконав усі індивідуаальні завдання.

81-89 балів (дуже добре) - виставляється студенту, який дав не цілком повну але правильну відповідь на всі питання, що базується на знанні предмету. Виконав усі індивідуаальні завдання.

71-80 балів (добре) - виставляється студенту, який дав повну і правильну відповідь, але не на всі питання, або відповідь не базується на всіх складових джерелах вивчення. Однак у підсумку його відповідь повинна базуватись не менше ніж на двох базових джерелах. Виконав усі індивідуаальні завдання.

61-70 балів (задовільно) - виставляється студенту, який не дав вичерпної детальної відповіді на питання контрольних завдань і яка базується тільки на одному із рекомендованих джерел вивчення матеріалу. Виконав не усі індивідуаальні завдання.

51-60 балів (достатньо) - виставляється студенту, який не дав вичерпної (достатньої) відповіді на питання контрольних завдань та не може назвати джерела інформації навчальної дисципліни. Виконав не усі індивідуаальні завдання.

0-50 балів (незадовільно) - виставляється студентові, який виявив значні прогалини в знаннях основного навчального матеріалу, допустив принципові помилки у виконанні передбачених програмою завдань, незнайомий з основною юридичною літературою з дисципліни. Виконав не усі індивідуаальні завдання або взагалі нічого не зробив.

11. Рекомендована література

11. 1. Національне законодавство та міжнародно-правові акти:

1. Закон України про внесення змін до Закону України "Про зовнішньоекономічну діяльність" від 22 грудня 1998 року // Відомості Верховної Ради України. – 1999. - №7. – С. 108-110 (Ст.49).
2. ЗаконУкраїни "Прозахистнаціональноготоваровиробникавіддемпінговогоімпорту" від 22 грудня 1998 року // ВідомостіВерховноїРадиУкраїни. – 1999. – №9-10. – С. 154-193 (Ст.65).
3. Закон України "Про застосування спеціальних заходів щодо імпорту в Україну" від 22 грудня 1998 року // Відомості Верховної Ради. – 1999. - №11. – С. 202-215 (Ст.78).
4. Закон України "Про захист національного товаровиробника від субсидованого імпорту" від 22 грудня 1998 рооку // Відомості Верховної Ради України. – 1999. – №12-13. – С. 226-259 (Ст.80).
5. Закон України "Про захист економічної конкуренції" від 11 січня 2001 року // Відомості Верховної Ради. - 2001 – №12 . – С. 242-264 (Ст.64).
6. Закон України "Про Концепцію Загальнодержавної програми адаптації законодавства України до права ЄС" від 21 листопада 2002 року // Відомості Верховної Ради. – 2003. – №3. – С. 34-39 (Ст.12).
7. Постанова Кабінету Міністрів України "Про затвердження положення про Міжвідомчу координаційну раду з адаптації законодавства України до законодавства ЄС" від 12 листопада 1998 року №1773 // Офіційний вісник України. –1998. – №45. – С. 53.
8. Рішення Міжвідомчої комісії з міжнародної торгівлі "Про результати спеціального розслідування щодо імпорту в Україну автомобілів легкових" від 27 липня 2000 року № СП-3/2000/52-41 // Урядовий кур'єр. – 2000. – 27 вересня (№176). – С. 7-8.
9. Спільна стратегія Європейського Союзу щодо України від 10 грудня 1999 р. // Політика і час. – 2000. – №3-4. – С. 89-94.
10. Указ Президента України "Про забезпечення виконання Угоди про партнерство та співробітництво між Україною та Європейським Співтовариством (Європейським Союзом) і вдосконалення механізму співробітництва з Європейським Союзом" від 24 лютого 1998 року №148/98 // Офіційний вісник України. – 1998. – №8. – С. 16.
11. Указ Президента України "Про затвердження Стратегії інтеграції України до Європейського Союзу" від 11 червня 1998 року №615/98 // Офіційний вісник України. – 1998. – №24. – С. 3.

12. УГОДА ПРО АСОЦІАЦІЮ між Україною, з однієї сторони, та Європейським Союзом, Європейським співтовариством з атомної енергії і їхніми державами-членами, з іншої сторони з рішеннями і змінами, доступно з https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/984_011#Text

11. 2. Базова (основна) література:

13. Комерційна дипломатія: торговельна політика і право: Навч. Посібник. –Львів: Астролябія, 2005. – 520 с.
14. Мозіль З.Правове регулювання міжнародної торгівлі в рамках Європейського Союзу. Астролябія Львів, 2005.–200с.
15. Муравйов В.І. Правові аспекти співробітництва України з європейськими економічними структурами // Суверенітет України і міжнародне право. – К.: Манускрипт, 1995. – С. 150-176.
16. Осика С.Г., П'ятницькій В.Т., Осика А.С. Генеральна угода з тарифів і торгівлі як основа універсального міжнародно-правового регулювання світової торгівлі. – К.: УАЗТ, 2000. – 288 с
17. Торгове право ЄС. Навчальний посібник. Л.: ЛНУ імені Івана Франка, 2003. – 189 с.
18. Armstrong K., Bulmer S. The Governance of the Single European Market. – Manchester, 1998. – 490 p.
19. BaelI. V., Bellis J-F., Anti-Dumping and other Trade Production Laws of the EC. – Illinois, 1996.
20. Barents R. New Developments in Measures Having Equivalent Effect // Common Market Law Review. – 1981. – Vol. 18. – P. 269-278.
21. Barnard C., Scott J. The Law of the Single European Market / Unpacking the Premises. – Oxford, 2002. – 439 p.
22. Beseler J.F., Williams A.N. Anti-Dumping and Anti-Subsidy Law: The European Communities. London, 1994.
23. Bethlehem D., McRae D., Neufeld R., Van Damme Isabelle (eds.) The Oxford Handbook of International Trade Law (2e) (2nd edn),Oxford, 2022
24. Bredley M., Quigley C. Completing the Internal Market of the European Community. – London, 1989. – 249 p.
25. Burrows F. Free Movement in European Community Law, Oxford, 1987.
26. Christoph W. Herrmann Common Commercial Policy after Nice: Sisyphus Would Have Done a Better Job // Common Market Law Review. – 2002. –№39. – P. 7-29.
27. Cottier T., Schefer K.N., The relationship between World Trade Organization Law, National and Regional Law // Journal of International Economic Law. – Vol. 1. – Isuue. 2, 1998.
28. DijckP.,FaberG. TheExternalEconomicDimensionoftheEuropeanUnion. - TheHague:KluwerLawInternational, 2000. – 350 p.
29. EditorialComment: TheSingleEuropeanActagain // CommonMarketLawReview. – 1987. –Vol.24. – P. 743-747.
30. Gormley L. Prohibiting Restrictions on Trade within the EEC. The theory and application of Articles 30-36 of the EEC Treaty. - Oxford, 1985. – 687 p.
31. Green N., Hartley T.C., Usher J.A. The Legal Foundations of the Single European Market. – Oxford, 1999.
32. Guild E., Harlow C. Implementing Amsterdam. – Oxford, 2002. – 198 p.
33. Inama S. Vermulst E. Customs and Trade Law of the European Community. Kluver, 1999.

34. Khorana S., García M. Handbook on the EU and International Trade, Elgar, 2018, 432 p., доступно з https://www.elgaronline.com/display/edcoll/9781785367465/9781785367465.xml
35. Kommentar zum EWG-Vertrag / Groeben H., Thiesing J., Ehlermann K. - Vierte neubearbeitete Auflage. – Baden-Baden: Nomos Verl-Ges., 1991. – 2998 s.
36. Lasagni A. Does Country-targeted Anti-dumping Policy by the EU Create Trade Diversion? // Journal of World Trade. – 2000. - Bd.34. - №4. – P. 132-140.
37. Lasok D. The Trade and Customs Law of the European Union. The Hague, 1998.
38. Leal-Arcas R. EU Trade Law, Elgar, 2019, 352 p.
39. O'Keeffe D., Twomey P. Legal issues of the Maastricht Treaty. – London, 1994. – 389 p.
40. Oliver P., Malcolm J. Free Movement of Goods in the European Community. – London: Sweet and Maxwell, 2003. – 570 p.
41. Plehwe T. European Union and the Free Movement of Cultural Goods // European Law Review. – 1995. –№20. – P. 211-238.
42. Schmidt M. Geschichte des Welthandels. – Leipzig: Teubner, 1917. – 284 s
43. Shaw H. The Treaty of Nice: Legal and Constitutional Implications // European Public Law. – 2001. - №7. – P. 190-206.
44. Snyder F. International Trade and Customs Law of the European Union. London, 1998.
45. Stanbrook C.S.. Bentley Ph. Dumping and Subsidies. The Law and Procedures governing the imposition of Anti-Dumping and Vountervailing Duties in the European Community. Kluver, 1996.
46. Terra B.J.M. Community Constitutional Law. A Guide to the Customs Rules on Trade between the Eu and Third Countries. – Volume 1, 2. – The Hague, 1995.
47. The European Community and GATT./ Ed. By Hilf M., Jacobs F. G., Petersmann E. U., Kluver, 1989.
48. Thiesing, Ehlermann Komentar, zum EU-/EG-Vertrag . – 1997. - Vol.I. – 1185s.
49. Thun-Hohenstein C. Der Vertrag von Amsterdam. Die neue Verfassung der EU. – Wien, 1997. – 203 s.
50. Treaties establishing the European Communities . – Luxembourg, 1987. – 525 p.
51. Viner J. The Customs Union Issue. – New York, 1950. – 286 p.
52. Voorst B., Dam J. Europe 1992: Free movement of goods in the wider context of a changing Europe // Common Market Law Review. –1988. – Vol.25. – P. 593-709.
53. Weber W. Der Deutsche Zollverein. – Hamburg, 1869. – 89 s.
54. Wyatt D., Dashwood A. European Union Law. – London: Sweet & Maxwell, 2001. – 581 p.

12. Інтернет-ресурси

13. Методичне забезпечення

Методичні рекомендації щодо підготовки та оцінки кваліфікаційних робіт; Методичні вказівки до підготовки та оцінки курсових робіт; індивідуальні завдання; ситуаційні завдання (кейси); приклади виконання типових завдань та задач; комп'ютерні презентації; ілюстративні матеріали; каталоги інформаційних ресурсів Наукової бібліотеки Львівського національного університету імені Івана Франка, Львівської національної наукової бібліотеки ім. В.Стефаника та ін.